



ANASTASIA KARHU

HAKEMUS WARRANTIN HALLITUKSEEN

Tapahtumavastaava
Yrityssuhdevastaava

TERVEHDYS KAIKKI WARRANTTILAISET!

Olen Anastasia Karhu, 21-vuotias toisen vuoden kansainvälisen liiketoiminnan opiskelija. Muutin noin vuosi sitten Vaasaan opiskeluiden perässä ja hyppäsin suoraan Warrantin aktiivitoimintaan mukaan. Kulunut vuosi Projektijaoston ja Tutorprojektin parissa on ollut erittäin tapahtumarikas ja palkitseva, mistä johtuen palo järjestötoimintaa kohden on vain vahvistunut. Projektijaoston yrityssuhdevastaavana olen päässyt tutustumaan tapahtumavastaavan pestiin ja ymmärtänyt kasvavan ainejärjestömme potentiaalin tapahtumasektorilla. Kokemuksieni perusteella osaisin kehittää Warrantin toimintaa jäsenistömme etujen mukaisesti ja uskon, että taidoistani olisi eniten hyötyä Tapahtumavastaavan sekä Yrityssuhdevastaavan pesteissä.

MIKSI HAEN WARRANTIN HALLITUKSEEN?

Haen Warrantin hallitukseen, koska minulla olisi vielä paljon annettavaa ainejärjestöllemme ja haluan hallituksen koostuvan henkilöistä, jotka aidosti välittävät Warrantin tulevaisuudesta ja jäsenistöstä. Haluan olla omalla toiminnallani mukana varmistamassa, että Warrantti vastaa monipuolisesti jäsenistömme tarpeisiin. Muuttaessani Vaasaan pääsin heti kosketukseen Warrantin yhteisön kanssa ja haluan edesauttaa tämän siteen syntymistä myös muille Warranttilaisille.

MITKÄ OVAT TAPAHTUMAVASTAAVAN KOLME TÄRKEINTÄ OMINAISUUTTA JA MIKSI?

Tapahtumavastaavan kolme tärkeintä ominaisuutta ovat suurien kokonaisuuksien hallitseminen, kyky toteuttaa ideoita ja nopea reagointikyky erilaisiin tilanteisiin. Ainejärjestömme kasvaessa ja kansainvälistyessä, vaaditaan tulevalta tapahtumavastaavalta kykyä ottaa haltuun suuria kokonaisuuksia sekä huomata yksityiskohtia. Rannikkoapprot järjestettiin ensimmäistä kertaa fuksisyksynäni jolloin tapahtuma oli mittakaavaltaan vielä suhteellisen pieni. On ollut inspiroivaa seurata tämän tapahtuman kasvutarinaa ja siitä saatuja oppeja voidaan jatkossa hyödyntää myös muiden tapahtumien laajantamisessa. Olisi huikeaa päästä toteuttamaan myös Kiekkoprojekti suuremmassa mittakaavassa ja tuoda omia ideoita käytäntöön. Oman kilpaurheilutaustani myötä olen oppinut nopeaa reagointikykyä, mikä näkyy taitonani uudelleen järjestää asiat tähtäinjärjestykseen. Tapahtumia järjestäessä täytyy vastaavan osata reagoida oikein välitöntä huomiota vaativiin tilanteisiin.

MIKÄ ON MIELESTÄSI WARRANTIN MYYNTIVALTTI JA MITEN KÄYTTÄISIT SITÄ MYYDESSÄSI WARRANTTIA ERI YRITYKSILLE?

Warrantti on Suomen toiseksi suurin kauppatieteilijöiden ainejärjestö ja koen sen olevan parhain myyntivalttimme. Tähän olen vedonnut hankkiessa yhteistyökumppaneita Projektijaoston tapahtumiin. Alamme akateeminen arvostus ja Warranttilaisten hyvä maine yritysmaailmassa ovat myös tärkeitä pointteja yritys yhteistyötä kehittäessä. Ainejärjestömme suuruutta käyttäisin hyväksi myydessäni Warranttia eri yrityksille vedoten laajoihin verkostoihimme. Moni Warranttilainen muuttaa pois Vaasasta esimerkiksi pääkaupunkiseudulle, minkä ansiosta verkostomme ulottuvat myös pitkälle Pohjanmaan ulkopuolelle.

Nähdään haastatteluissa ja syyskokouksessa!

-Anastasia Karhu