

Amanda Viikilä

YRITYSSUHDEVASTAAVAKSI 2023



MIKSI HAEN HALLITUKSEEN?

Haen Warrantin hallitukseen yrityssuhdevastaavaksi, sillä koen, että jaostovuoteni yrityssuhdejaostossa antoi minulle hyvät eväät kehittää Warrantin asemaa yritysmaailmassa eteenpäin. Olen havainnut kehityskohtia esimerkiksi jäsenetujen esille tuomisessa sekä jaoston järjestämien tapahtumien näkyvyyden edistämisessä, jotka vaativat tarkastelua ja ideointia seuraavan vuoden aikana.

Lisäksi uuden strategian jalkauttaminen, warranttilaisille työelämälähtöisten tapahtumien luominen sekä alumnihdistyksen mukaan ottaminen Warrantin toimintaan tarjoavat kiinnostavia haasteita, joihin olen valmis tarttumaan.

WARRANTIN MYYNTIVALTTI

SUOMEN 2. SUURIN KYLTERIYHDISTYS

Tärkein Warrantin myyntivalteista on ainejärjestömme koko. Suuri ainejärjestömme pitää sisällään monia potentiaalisia tulevaisuuden ekonomeja, joita tulee jalkauttaa työelämään jo hyvissä ajoin. Yrityssuhteiden ylläpitämisen ja yhteisten tapahtumien järjestämisen tavoitteina on auttaa monia rekrytoijia tunnistamaan em. potentiaali jo warranttilaisten työhakemuksista.

Ainejärjestön suuri koko mahdollistaa myös entistä suurempien tapahtumien järjestämisen, mikä vaatii tietysti hyviä sponsoreita sekä yhteistyökumppaneita. Suuren ainejärjestön on helpompi markkinoida itseään yrityksille, sillä Warrantin sekä warranttilaisten tarjoama näkyvyys yrityksille on erinomainen. Yhteistyökumppanit myös vaativat tietysti myös meiltä tekoja, joten vuoropuhelu yritysten ja Warrantin kesken on tärkeä väline yrityssuhteiden hoidossa.

Myyntivaltin muuttaminen myynniksi ja teoiksi on aina haaste, joka täytyy kokea mahdollisuutena! Puhelin, pitkäjänteisyys ja neuvottelutaidot ovat työkalut, joilla ideat muuttuvat konkreettisiksi teoiksi. Jäsenedut eivät tuota hedelmää kuuluisassa pöytälaatikossa, vaan warranttilaisten takataskussa.